

Le recrutement

La section BTS MCO, **ouverte à tout bachelier**, recrute

- ◆ Les titulaires d'un baccalauréat professionnel
- ◆ Les titulaires d'un baccalauréat technologique STMG
- ◆ Les titulaires d'un baccalauréat général L, S ou ES
- ◆ Les étudiants qui ont déjà effectué une ou deux années d'études supérieures

Nos partenaires



Le lycée Jean Perrin c'est aussi

- ◆ Un lycée rénové avec un environnement agréable
- ◆ Une équipe pédagogique disponible
- ◆ Un fichier d'entreprises



Accès lycée Jean Perrin

- ◆ Depuis Lille Gares : Bus **Transpole** Lignes 10 et 51
LES TRANSPORTS DE LA MEL
- ◆ Bus 923-924 et accès via la **COROLLE**
- ◆  Métro Canteleu puis Bus **Transpole** Ligne 10
LES TRANSPORTS DE LA MEL



INSCRIPTIONS

Sur le portail PARCOURSUP

www.parcoursup.fr



Rentrée
2019

Choisir le BTS MCO au lycée Jean Perrin



Management Commercial Opérationnel

Lycée Jean PERRIN
2 avenue Sakharov - BP 129
59832 LAMBERSART Cedex
☎ : 03 20 08 42 42

✉ : ce.0590110z@ac-lille.fr
<http://www.lyceejeanperrin.fr>



Vous avez

- ◆ Le goût des relations humaines
- ◆ Le sens des responsabilités
- ◆ De la méthode et de l'organisation dans le travail
- ◆ Le sens du travail en équipe
- ◆ De la disponibilité et de l'adaptabilité
- ◆ L'esprit d'initiative et de synthèse
- ◆ Le sens de la communication



Vous serez

capable de réaliser

- ◆ La vente de produits et services
- ◆ Des actions de communication
- ◆ Des animations commerciales
- ◆ La gestion commerciale et managériale d'un point de vente
- ◆ Des études de marché
- ◆ Un projet de développement au sein de l'unité commerciale
- ◆ La création d'espaces attractifs en magasin

Vos horaires de la formation

	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année
Culture générale et expression	2 h	2 h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5 h	6 h
Développement de la relation client et vente conseil	6 h	5 h
Culture économique juridique et managériale	4 h	4 h
Gestion opérationnelle	4 h	4 h
Management de l'équipe commerciale	4 h	4 h
Langue vivante 1	3 h	3 h
TOTAL	28 h	28 h
Option Langue vivante 2	2 h	2 h

Vos stages

- ◆ Des missions hebdomadaires en entreprise
- ◆ Des périodes d'immersion complète de 14 à 16 semaines réparties sur les

Vos débouchés

- ◆ Assistant chef de rayon
- ◆ Manager de rayon ou d'une unité commerciale
- ◆ Responsable e-commerce
- ◆ Marchandiseur
- ◆ Responsable de drive
- ◆ Chef des ventes
- ◆ Manager de caisses...



Dans les secteurs d'activités

- ◆ Grande distribution
- ◆ Distribution spécialisée
- ◆ Banque, Assurance
- ◆ E-commerce



Mais aussi la poursuite d'études

- ◆ Licence professionnelle puis master
- ◆ Ecole de commerce
- ◆ Ecole de vente spécialisée
- ◆ Cursus à l'étranger